

## Veranstalter

Dieses Seminar wird vom Institut für Purchasing und Supply Management an der KFRU Knowledge Foundation in Zusammenarbeit von ArcBlue Consulting und der ESB Business School durchgeführt.

Veranstaltungsort ist die ESB Business School der Hochschule Reutlingen.

Es gelten die AGBs der KFRU  
([www.kfru.de/footer/agb](http://www.kfru.de/footer/agb))

## Teilnahmegebühr

Die Teilnahmegebühr für dieses eintägige Seminar beträgt 795,- Euro. Die Veranstaltungen des IPS sind von der Umsatzsteuer (MwSt.) befreit.

## Kontakte

*Institut für Purchasing und Supply Management  
Knowledge Foundation @ Reutlingen University  
Alteburgstraße 150  
72162 Reutlingen*

*Kontakte für Anmeldung und Fragen:*

*Dr. Robert Freidinger*

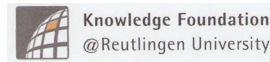
*Institutsleiter*

*Tel.: 07033 33793*

*Fax: 07033 33792*

*Email: [info@ips.college](mailto:info@ips.college)*

*[www.ips.college](http://www.ips.college)*



**KFRU Knowledge Foundation @ Reutlingen University** ist eine gemeinnützige Stiftung an der Universität Reutlingen. Sie führt an den angegliederten Instituten Seminare und Studienprogramme für die Aus- und Weiterbildung für strategische Wissenserweiterung von Fachleuten, Unternehmen und anderen Organisationen durch.



**ESB** ist eine der Fakultäten der Universität Reutlingen und führt nationale und internationale Masterstudiengänge in Vollzeit und berufsbegleitend, auch in Zusammenarbeit mit anderen Business Schools weltweit durch. Bei zahlreichen bundesweiten Rankings belegt die Hochschule Reutlingen bzw. die ESB seit Jahren die vordersten Plätze.



**ArcBlueGlobal** ist eine internationale Organisation mit ca. 100 hochqualifizierten Trainern, Beratern und Fachleuten zu allen Themen des Einkaufs und der Supply Chain. Seit 30 Jahren zeichnet die Experten eine professionelle Erfahrung im Generieren von direktem Nutzen für die Kunden aus. Dabei wird ein Lernerfahrungsschatz kreiert, der Kunden, verbesserte Strategien, Kompetenzen, Werkzeuge und Techniken zur Steigerung des Unternehmenserfolges bringt.

# Seminar

## Technischer Einkauf

– eintägig –

### Innovation und Leistungsfähigkeit der Lieferkette sichern

- Diese besonderen Herausforderungen meistern Sie im Technischen Einkauf
- Erkennen Sie, mit welcher Art von Spezifikationen Sie Ihr Produktspektrum, Ihren Markt und Ihre Lieferanten beherrschen
- Lernen Sie, wie Sie sich auf kritische Beschaffungen zu konzentrieren und wie sie Standardbezüge effektiver abwickeln
- Erkennen Sie, welche Art von Beziehungen zu welchen Lieferanten wichtig sind
- Erfahren Sie, wie Sie für Ihre internen Partner echten Mehrwert schaffen, den Markt im Griff haben und geeignete Lieferanten entwickeln

Spezifikationen und Beziehungen zu Lieferanten sind die Schlüsselbegriffe im Technischen Einkauf. Vertiefen Sie Ihre Kenntnisse im Umgang mit Ihren „internen Kunden“, in den Möglichkeiten in der Festlegung von Anforderungen, über Ihre Hebelwirkungen im gesamten Einkaufsprozess bis hin zum Aufbau und zur Pflege einer optimalen Beziehung zu Ihren Lieferanten.

## Seminarziele und Ihr Nutzen

Dieses praxisorientierte topaktuelle Seminar vermittelt Ihnen die wesentlichen Methoden und Werkzeuge des Technischen Einkaufs mit besonderem Fokus auf die Bedürfnisse von mittelständischen Unternehmen.

Professionelle Trainer mit langjähriger einschlägiger Berufserfahrung zeigen Ihnen anhand von Impulsvorträgen und ausgewählten Fallstudien, wie Sie komplexe Anforderungen in komplexen Märkten beherrschen, Ihre Lieferanten sinnvoll segmentieren und entsprechende Beziehungen pflegen. Dabei wird besonders auf die Leistungsanforderungen und das Kostenmanagement eingegangen.

## Zielgruppe und Vorkenntnisse

Einkäufer, Fach- und Führungskräfte, Mitarbeiter und Assistenten in Einkauf, Beschaffung, Auftragsabwicklung, Supply Chain, Materialwirtschaft und Logistik.

Für dieses Seminar sind keine besonderen Vorkenntnisse erforderlich. Vorhandene Kenntnisse aus dem Bereich Einkauf & Beschaffung sind jedoch von Vorteil, damit ein fruchtbarer Erfahrungsaustausch stattfinden kann und sich somit eine bereichernde Gruppen- und Diskussionsdynamik entwickelt.

## Referenten

**Robert Freidinger**, Dr.-Ing., MCIPS, mit mehr als 25 Jahren Erfahrung in Einkauf und Supply Chain, erfahrener Trainer und Berater im Strategischen und Operativen Einkauf in Großunternehmen, Mittelstand und Körperschaften des Öffentlichen Rechts.

**Karlheinz Hauber**, Dipl.-Kaufmann, mit mehr als 25 Jahren internationaler Erfahrung im Strategischen Einkauf und in der Supply Chain in mehreren Organisationen, Senior Experte für Beschaffung und Supply Chain.

## Methoden

Die Seminarbestandteile sind eine speziell gefächerte Mischung aus direktem Trainerinput mit Präsentationen, Kurzvorträgen und Diskussionen sowie aus Gruppenarbeit, Rollenspielen, Praxisfällen, Tipps und Lösungsvorschlägen und einem dazugehörigen Erfahrungsaustausch. Die Konzeption unserer Veranstaltungen ermöglicht den Teilnehmern das erworbene Wissen sofort in Ihrem Arbeitsalltag anzuwenden.

## Dokumentation und Praxishilfen

Detaillierte Seminarunterlagen für einen sofortigen Einsatz in Ihrem Unternehmen, inkl. u.a. Vorlagen für die tägliche Arbeit, Vorlagen für die Warenkorb- und Lieferanteanalyse, Checklisten etc.

## Inhalte und Aufbau des Seminars

### Seminartag 09:00h – 17:00h

- Begrüßung, Organisation und Lernvertrag
- Die Wirkung von Spezifikationen
- Die Analyse und Bewertung von Anforderungen
- Die Hebelwirkung von EinkäuferInnen im Beschaffungszyklus
- Segmentierung von Lieferanten mit Fallstudie
- Marktanalyse und -beeinflussung
- Strategische Beschaffungsplanung
- Die Sicht der Lieferanten mit Fallstudie
- Das Spektrum der Lieferantenbeziehungen und Ihre Einflussmöglichkeiten
- Analyse der Anspruchsgruppen, Optionen im Umgang mit Fallstudie
- Preisstrategien und Kostenmanagement mit Lieferanten
- Effektive Strategieverfolgung – der Einkaufsplan
- Wie messen / beurteilen Sie die Strategieumsetzung
- Unterstützung durch elektronische Medien im Technischen Einkauf
- Review und Lernvertrag komplettieren
- Zertifikate